

## Inhaltsverzeichnis – Vertragsmanagement

### Schnellübersicht

<b>1. VERTRAG UND GESETZ.....</b>	<b>1-3</b>
<b>2. DER VERTRAG .....</b>	<b>2-45</b>
<b>3. VERTRAGSSTÖRUNGEN.....</b>	<b>3-101</b>
<b>4. DAS VERTRAGSNETZWERK.....</b>	<b>4-128</b>
<b>5. VERGABEVERFAHREN.....</b>	<b>5-149</b>
<b>6. ZOLL- UND AUSSENWIRTSCHAFTSRECHT .....</b>	<b>6-169</b>
<b>7. KORRUPTION, KARTELLRECHT UND INSOLVENZ .....</b>	<b>7-183</b>
<b>8. VERTRAGS-MANAGEMENT .....</b>	<b>8-194</b>
<b>9. CHECKLISTEN .....</b>	<b>9-250</b>
<b>10. VERZEICHNISSE: ABBILDUNGEN / LITERATUR / WEB-ADRESSEN....</b>	<b>10-306</b>
<b>11. JURISTISCHE UND BETRIEBSWIRTSCHAFTLICHE BEGRIFFE.....</b>	<b>315</b>

# DETAILLIERTES INHALTSVERZEICHNIS

<b>1. VERTRAG UND GESETZ .....</b>	<b>1-3</b>
<b>1.1 Vertragsrecht und Rechtssysteme .....</b>	<b>1-6</b>
1.1.1 Kontinentales Recht (Romanisches Recht) .....	1-6
1.1.2 Angloamerikanisches Recht .....	1-7
1.1.3 Religiöses Recht .....	1-8
1.1.4 Unterschiede bei angloamerikanischem und kontinentalem Recht.....	1-8
1.1.5 Gesetzgebung in Deutschland .....	1-9
1.1.6 Vertragssprache .....	1-10
1.1.7 Die Wahl des Vertragsrechts .....	1-10
1.1.8 Kein Vertragsrecht vereinbart .....	1-11
1.1.9 Die Vienna Sales Convention .....	1-12
1.1.10 Der Kaufmann .....	1-12
<b>1.2 Vertragsinterpretation .....</b>	<b>1-14</b>
1.2.1 Interpretation des Vertrages nach deutschem Recht .....	1-15
1.2.2 Interpretation des Vertrages in den Vereinigten Staaten.....	1-16
1.2.3 Interpretation bei europäischem Vertragsrecht .....	1-17
1.2.4 Der Umgang mit Widersprüchen .....	1-18
1.2.5 Weitere Vertrags-Dokumente .....	1-19
<b>1.3 Schiedsgerichtsverfahren.....</b>	<b>1-20</b>
1.3.1 Schiedsgericht .....	1-20
1.3.2 Schiedsverfahren nach den Regeln des ICC .....	1-21
1.3.3 Schiedsverfahren nach dem ICSID Verfahren .....	1-23
1.3.4 Schiedsverfahren nach dem AAA Verfahren.....	1-23
1.3.5 Schiedsverfahren nach dem LCIA .....	1-24
1.3.6 Schiedsverfahren an der SCC.....	1-24
1.3.7 Schiedsverfahren nach dem AALCC .....	1-24
1.3.8 Schiedsverfahren nach den UNCITRAL Verfahren .....	1-24
1.3.9 Vollstrecken von Urteilen und Schiedssprüchen .....	1-25
<b>1.4 Gerichtsverfahren .....</b>	<b>1-26</b>
1.4.1 Gerichte in Deutschland .....	1-26
1.4.2 Anwaltszwang .....	1-29
1.4.3 Prozessführung in Deutschland.....	1-30
1.4.4 Prozessführung in Großbritannien und Wales .....	1-34
1.4.5 Prozessführung in den Vereinigten Staaten (USA).....	1-37
1.4.6 Der Rechtsanwalt im angloamerikanischen System .....	1-43

<b>1.5 Wichtige Punkte auf einen Blick.....</b>	<b>1-44</b>
<b>2. DER VERTRAG .....</b>	<b>2-45</b>
<b>2.1 Zustandekommen eines Vertrages.....</b>	<b>2-45</b>
2.1.1 Angebot .....	2-45
2.1.2 Annahme des Angebots.....	2-47
2.1.3 Vollmacht (Duldungs-/Anscheinsvollmacht).....	2-48
2.1.4 Vertragsabschluß .....	2-49
2.1.5 Das kaufmännische Bestätigungsschreiben .....	2-49
2.1.6 Privater und kaufmännischer Rechtsverkehr.....	2-50
2.1.7 Bevor der Vertrag unterschrieben wird.....	2-51
<b>2.2 Die Struktur eines Vertrages.....</b>	<b>2-53</b>
2.2.1 Was schuldet der Auftragnehmer dem Auftraggeber.....	2-54
2.2.2 Was schuldet der Auftraggeber dem Auftragnehmer.....	2-54
2.2.3 Wie soll die Anlage entstehen.....	2-55
2.2.4 Was geschieht bei Änderungen .....	2-56
2.2.5 Wie sind die Risiken und Chancen verteilt .....	2-56
2.2.6 Übliche Risiken und Pflichten des Auftraggebers .....	2-58
2.2.7 Risiken und Pflichten des Auftragnehmers.....	2-59
2.2.8 Force Majeure / Nicht zugeordnete Risiken.....	2-60
2.2.9 Die Salvatorische Klausel .....	2-61
2.2.10 Präambel: Wie ist der Vertrag zu verstehen.....	2-61
<b>2.3 Der unsichtbare Teil eines Vertrags .....</b>	<b>2-62</b>
2.3.1 Das öffentlich rechtliche Rechtsverhältnis.....	2-62
2.3.2 Verkehrssitten und Handelsbräuche.....	2-62
2.3.3 Der Spezialist .....	2-62
2.3.4 Erwartete Eigenschaften.....	2-63
2.3.5 Die juristische Interpretation .....	2-63
2.3.6 Handelsübliche Qualität .....	2-63
2.3.7 Hauptleistungs- und Nebenleistungspflichten.....	2-64
<b>2.4 Verschiedene Ansichten eines Vertrags .....</b>	<b>2-65</b>
2.4.1 Verträge aus Sicht des Auftragnehmers .....	2-65
2.4.2 Verträge aus Sicht des Auftraggebers .....	2-66
2.4.3 Verträge aus Sicht einer dritten Partei.....	2-67
<b>2.5 Leistungsabgrenzung .....</b>	<b>2-68</b>
2.5.1 Leistungsabgrenzung.....	2-68
2.5.2 Lastenheft und Pflichtenheft .....	2-69

2.5.3 Ankreuzmatrix.....	2-70
2.5.4 Beschreibung der Leistungs-Methode (Method Statement).....	2-71
2.5.5 Spezifikation.....	2-72
2.5.6 Durchreichen von Bedingungen.....	2-72
<b>2.6 Haftung.....</b>	<b>2-73</b>
2.6.1 Haftungsrisiken .....	2-73
2.6.2 Haftung für technische Fertigstellung .....	2-73
2.6.3 Haftung für wirtschaftliche Fertigstellung .....	2-74
2.6.4 Haftung für Vertragstermine .....	2-75
2.6.5 Beschränkung der Gesamthaftung .....	2-75
2.6.6 Haftungsausschluss .....	2-76
2.6.7 Spezielle Haftung als Architekt.....	2-77
2.6.8 Sarbanes-Oxley-Gesetz / Kapitalmarktinformationshaftungsgesetz.....	2-78
<b>2.7 Produkthaftung .....</b>	<b>2-80</b>
2.7.1 Definition der Produkthaftung .....	2-80
2.7.2 Haftung und Beweislast .....	2-81
2.7.3 Haftungsumfang .....	2-82
2.7.4 Verjährung.....	2-82
<b>2.8 Die Lieferung .....</b>	<b>2-84</b>
2.8.1 INCOTERMS.....	2-84
2.8.2 Transport .....	2-85
2.8.3 Verpackung .....	2-86
2.8.4 Eigentumsübergang, Risikoübergang.....	2-87
2.8.5 Lieferort.....	2-87
2.8.6 Preis und Bezahlung.....	2-87
2.8.7 Zahlungsort.....	2-88
2.8.8 Zahlungstermine/Zahlungsziel .....	2-88
2.8.9 Zahlungsart.....	2-89
2.8.10 Akkreditivgeschäft .....	2-89
2.8.11 Verspätete Zahlung .....	2-90
2.8.12 Versicherungen.....	2-91
2.8.13 Die Abnahme.....	2-92
<b>2.9 Risikoabsicherung, Garantien, Bürgschaften, Hedging .....</b>	<b>2-93</b>
2.9.1 Bankgarantie / Bürgschaft.....	2-93
2.9.2 Konzern- Garantie / -Bürgschaft .....	2-95
2.9.3 Export-Kredit .....	2-95
2.9.4 Exportversicherung / Euler Hermes .....	2-96

2.9.5 Devisentermingeschäfte / SWAP / Hedging .....	2-100
<b>3. VERTRAGSSTÖRUNGEN .....</b>	<b>3-101</b>
<b>3.1 Terminverzug .....</b>	<b>3-101</b>
3.1.1 Verzug .....	3-101
3.1.2 Konsequenzen aus einem Verzug .....	3-103
3.1.3 Fix Geschäft .....	3-104
3.1.4 Terminverzug des Auftragnehmers .....	3-105
3.1.5 Terminverzug des Auftraggebers .....	3-106
3.1.6 Schadensersatz bei Verzug .....	3-107
3.1.7 Pauschalierter Schadensersatz .....	3-108
3.1.8 Vertragsstrafen .....	3-108
3.1.9 Terminverzug in der Rechtsprechung .....	3-109
<b>3.2 Der Mangel.....</b>	<b>3-110</b>
3.2.1 Garantiezeit .....	3-110
3.2.2 Fristen zur Mängelanzeige .....	3-111
3.2.3 Haftung für Mängel .....	3-111
3.2.4 Schadensersatz bei Mängeln .....	3-112
3.2.5 Schuldrechtsreform .....	3-113
3.2.6 Inspektion .....	3-115
3.2.7 Zurückweisung der Leistung .....	3-115
3.2.8 Nachbesserung .....	3-116
3.2.9 Das selbständige Beweisverfahren .....	3-117
<b>3.3 Schadensersatz.....</b>	<b>3-119</b>
3.3.1 Verjährung .....	3-119
3.3.2 Schadensersatzanspruch .....	3-120
3.3.3 Haftungsbegrenzung / Freizeichnung .....	3-120
3.3.4 Haftung bei Folgeschäden .....	3-121
3.3.5 Vorschussanspruch bei Mängelkosten .....	3-121
3.3.6 Minderung des Werklohnes .....	3-122
3.3.7 Mitschuld .....	3-122
3.3.8 Schadensersatz bei Zufall und höherer Gewalt .....	3-123
3.3.9 Verschuldenshaftung .....	3-124
3.3.10 Nicht-Verschuldenshaftung .....	3-124
3.3.11 Die Unmöglichkeit der Leistung .....	3-124
<b>3.4 Wichtige Punkte auf einen Blick.....</b>	<b>3-126</b>

<b>4. DAS VERTRAGSNETZWERK .....</b>	<b>4-128</b>
<b>4.1 Vertragsarten in Deutschland .....</b>	<b>4-130</b>
4.1.1 Einheits-/Pauschalpreisvertrag .....	4-131
4.1.2 Rahmenvereinbarung .....	4-132
4.1.3 Werkvertrag .....	4-132
4.1.4 VDMA-Lieferbedingungen .....	4-133
4.1.5 Bauvertrag (VOB / HOAI) .....	4-133
4.1.6 Konsortialverträge / ARGE .....	4-134
4.1.7 Produktabnahmeverträge .....	4-135
4.1.8 Zulieferverträge .....	4-135
4.1.9 Montageverträge .....	4-135
4.1.10 Transportverträge .....	4-136
4.1.11 Dienstvertrag .....	4-136
4.1.12 Handelsvertreterverträge .....	4-137
4.1.13 Lizenzverträge .....	4-137
4.1.14 Gesellschaftsvertrag .....	4-137
4.1.15 Allgemeine Geschäftsbedingungen .....	4-138
4.1.16 Finanzierungsverträge .....	4-139
<b>4.2 Versicherungsverträge .....</b>	<b>4-141</b>
4.2.1 Transportversicherung .....	4-141
4.2.2 Montageversicherung .....	4-143
4.2.3 Planungs-Haftpflichtversicherung .....	4-144
<b>4.3 Internationale Musterverträge .....</b>	<b>4-146</b>
4.3.1 FIDIC Verträge .....	4-146
4.3.2 NEC New Engineering Contract .....	4-147
4.3.3 ENAA .....	4-147
4.3.4 Orgalime Verträge .....	4-147
<b>5. VERGABEVERFAHREN .....</b>	<b>5-149</b>
<b>5.1 Vergabe von Aufträgen nach FIDIC .....</b>	<b>5-150</b>
5.1.1 Vorqualifikation / Vorauswahl .....	5-150
5.1.2 Einladung zum Angebot / Ausschreibung .....	5-150
5.1.3 Evaluieren der Angebote .....	5-153
5.1.4 Klärung von Abweichungen und unklaren Bedingungen .....	5-155
5.1.5 Akzeptanz des Angebots/Auftragsbestätigung und LOI .....	5-156
<b>5.2 Nationale und europäische Vergabevorschriften .....</b>	<b>5-157</b>

5.2.1 Schwellenwerte .....	5-157
5.2.2 Vergabearten in ihrer Rangordnung .....	5-157
5.2.3 Offenes Verfahren bzw. öffentliche Ausschreibung .....	5-158
5.2.4 Nichtoffenes Verfahren mit Teilnahmewettbewerb .....	5-158
5.2.5 Verhandlungsverfahren .....	5-158
5.2.6 Vergabeunterlagen des Beschaffungsamtes .....	5-159
5.2.7 Besondere Vertragsbedingungen (BVB).....	5-160
<b>5.3 Vergabeverfahren bei Mitwirkung der Weltbank .....</b>	<b>5-161</b>
5.3.1 Vergaberichtlinien der Weltbankgruppe .....	5-161
5.3.2 Grundsätze der Weltbankgruppe .....	5-162
5.3.3 Federführer der Projekte.....	5-163
<b>5.4 Vergabeverfahren der Vereinten Nationen .....</b>	<b>5-164</b>
5.4.1 Lieferantenregister .....	5-164
5.4.2 Persönliche Kontakte.....	5-164
5.4.3 Regeln zur Vergabe von Aufträgen.....	5-164
5.4.4 Vertragsstreitigkeiten .....	5-165
<b>5.5 Vergabe von Leistungen an Unter-Auftragnehmer .....</b>	<b>5-166</b>
5.5.1 Organisation des Einkaufs.....	5-166
5.5.2 Durchreichen von Bedingungen.....	5-167
5.5.3 Claims-Ablauf von Unter-Auftragnehmern .....	5-167
5.5.4 Bedingungen aus FIDIC zur Vergabe von Unter-Aufträgen .....	5-168
<b>6. ZOLL- UND AUSSENWIRTSCHAFTSRECHT .....</b>	<b>6-169</b>
<b>6.1 Warenverkehr innerhalb der EG .....</b>	<b>6-170</b>
6.1.1 EG-Zollsätze.....	6-170
<b>6.2 Warenverkehr außerhalb der EG / Export .....</b>	<b>6-171</b>
6.2.1 Warenursprung und Präferenzen .....	6-171
6.2.2 Lieferantenerklärung .....	6-172
6.2.3 Ursprungszeugnis .....	6-174
6.2.4 Export von Waren .....	6-175
6.2.5 Benennung eines Ausführverantwortlichen .....	6-175
6.2.6 Exportkontrolle / Embargos .....	6-176
6.2.7 Endverbleibsdokumente (EVE).....	6-179
6.2.8 Maßnahmen zur Bekämpfung des Terrorismus .....	6-179
6.2.9 Konsequenzen aus einem Verstoß gegen Ausfuhrbestimmungen .....	6-180
6.2.10 Ausländische Einfuhrbestimmungen.....	6-181
6.2.11 Waren, die nur vorübergehend ausgeführt werden (Carnet).....	6-182

<b>7. KORRUPTION, KARTELLRECHT UND INSOLVENZ .....</b>	<b>7-183</b>
<b>7.1 Korruption .....</b>	<b>7-183</b>
7.1.1 Korruptionsdelikte.....	7-184
7.1.2 Instrumente der Korruptionsbekämpfung .....	7-184
7.1.3 Anforderungen an die Organisationspflicht .....	7-185
7.1.4 Durchsuchung durch Polizei und Staatsanwaltschaft.....	7-185
7.1.5 Strafrechtliche Aspekte .....	7-187
7.1.6 Hinweisgeber (Whistleblower) .....	7-187
<b>7.2 Kartellrecht.....</b>	<b>7-188</b>
7.2.1 Das Kartell.....	7-188
7.2.2 Die rechtliche Grundlage des Kartellrechts .....	7-188
7.2.3 Strategische Allianzen und Kartellrecht.....	7-189
7.2.4 Rechtsfolgen bei Verstößen gegen das Kartellrecht .....	7-189
<b>7.3 Insolvenz.....</b>	<b>7-190</b>
7.3.1 Antrag auf Eröffnung der Insolvenz.....	7-190
7.3.2 Sicherungsmaßnahmen.....	7-191
7.3.3 Insolvenzverfahren .....	7-191
7.3.4 Insolvenzplanverfahren .....	7-192
7.3.5 Verwertung.....	7-192
7.3.6 Verteilung.....	7-192
7.3.7 Die gerichtliche Phase .....	7-193
<b>8. VERTRAGS-MANAGEMENT .....</b>	<b>8-194</b>
<b>8.1 Vertrags Analyse .....</b>	<b>8-194</b>
8.1.1 Informationen zur Vertragsanalyse – Die Baustellen-Checkliste .....	8-195
8.1.2 Das ABC Konzept: Analyse - Basisplanung – Controlling .....	8-195
8.1.3 Arbeitsablauf – Vertragsanalyse .....	8-196
8.1.4 Diagramm zum Arbeitsablauf der Vertragsprüfung.....	8-198
8.1.5 Methoden der Vertragsanalyse.....	8-199
8.1.6 Die WILD-Checkliste .....	8-199
8.1.7 Vertragsanalyse über Fragenkatalog .....	8-201
8.1.8 Vergleichsverfahren .....	8-201
8.1.9 Vertragsanalyse nach dem Checklistenverfahren .....	8-202
8.1.10 K.O. Kriterien.....	8-203
8.1.11 Verhandlung des Vertrages .....	8-204
8.1.12 Identifikation der wesentlichen Vertragspflichten .....	8-206
8.1.13 Vertragslesung.....	8-207



<b>8.2 Risikomanagement</b> .....	<b>8-208</b>
8.2.1 Risikomanagement nach dem deutschen Recht .....	8-209
8.2.2 Risikomanagement im Projekt .....	8-210
8.2.3 Analyse der Risiken und Chancen .....	8-212
8.2.4 Das Risiko als Chance .....	8-213
8.2.5 Begriffsdefinition Risiko und Chance im Projekt .....	8-214
8.2.6 Ablauf der Risiko Identifikation und Analyse .....	8-214
8.2.7 Methoden der Risikoprüfung .....	8-217
8.2.8 Kreativitäts-Methoden zur Risiko-Analyse .....	8-218
8.2.9 Analyse nach dem "Worst Case Scenario" .....	8-222
8.2.10 Analyse nach dem Checklistenverfahren .....	8-223
8.2.11 Analyse mittels Risikomodellen .....	8-223
8.2.12 Risikogruppen .....	8-223
8.2.13 Analysetiefe und Genehmigungsmatrix .....	8-225
8.2.14 Kommerzielle Bewertung der Risiken und Chancen .....	8-226
8.2.15 Gesamtrisiko: Risiko Aggregation oder Addition .....	8-227
8.2.16 Priorisierung der Risiken (Risiko-Fenster) .....	8-228
8.2.17 Indikatoren .....	8-230
8.2.18 Risikomanagement in der Projektphase .....	8-231
8.2.19 Maßnahmen zur Risikobegrenzung: Aufwand und Nutzen .....	8-232
8.2.20 Phasen im Risikomanagement .....	8-234
<b>8.3 Vertrags Management im Controlling</b> .....	<b>8-235</b>
8.3.1 Organisation und Projektcontrolling .....	8-235
8.3.2 Regelmäßiges Projektreview .....	8-236
8.3.3 Controlling der Vertragspflichten .....	8-237
8.3.4 Risikomanagement im Controlling .....	8-238
8.3.5 Stammdaten von Lieferantenverträgen .....	8-239
<b>8.4 Claims-Management Prozeduren im Vertrag</b> .....	<b>8-241</b>
8.4.1 Verhandeln von Claims-Prozeduren im Vertrag .....	8-241
8.4.2 Vorgehen bei fehlender Regelung in einer Ausschreibung .....	8-242
8.4.3 Der Change Order Ablauf im Vertrag .....	8-243
8.4.4 Ablauf zur Änderung des Terminplans .....	8-245
8.4.5 Der Claim-Ablauf .....	8-247
<b>9. CHECKLISTEN</b> .....	<b>9-250</b>
<b>9.1 Checkliste zur Analyse der Risiken und Chancen</b> .....	<b>9-250</b>
9.1.1 Auftraggeber Risiken: Kommerzielles Risiko .....	9-251
9.1.2 Auftraggeber Kompetenz .....	9-252

9.1.3 Auftraggeber Risiken: Flexibilität Beziehung.....	9-252
9.1.4 Auftraggeber Risiken Sonstige Risiken .....	9-253
9.1.5 Landes Risiken: Rechtliche Risiken.....	9-253
9.1.6 Landes Risiken: Kommerzielle Risiken.....	9-253
9.1.7 Landes Risiken: Klimatische und sonstige Risiken .....	9-254
9.1.8 Projekt Risiken: Leistungsdefinition.....	9-255
9.1.9 Projekt Risiken: Technische Risiken.....	9-256
9.1.10 Projekt Risiken: Rechtliche, Vertragliche Risiken.....	9-257
9.1.11 Projekt Risiken: Risiken aufgrund von Lieferanten .....	9-257
9.1.12 Projekt Risiken: Sonstige Risiken .....	9-258
<b>9.2 Checkliste der Baustelle.....</b>	<b>9-259</b>
9.2.1 Aufstellungsort .....	9-259
9.2.2 Schwer-Transport zur Baustelle .....	9-259
9.2.3 Übliche Transportkosten .....	9-260
9.2.4 Baustelle .....	9-260
9.2.5 Bodengutachten .....	9-260
9.2.6 Klimatische Daten .....	9-261
9.2.7 Wasserversorgung .....	9-261
9.2.8 Abwasser .....	9-262
9.2.9 Stromversorgung .....	9-262
9.2.10 Sonstige Versorgung .....	9-263
9.2.11 Lokaler Arbeitsmarkt .....	9-263
9.2.12 Produktivität / Arbeitszeit .....	9-263
9.2.13 Personal-Kosten .....	9-264
9.2.14 Ressourcen und lokale Unternehmen.....	9-264
9.2.15 Lokales Baumaterial.....	9-265
<b>9.3 Checkliste zur Vertragsanalyse.....</b>	<b>9-266</b>
9.3.1 Daten des Auftraggebers .....	9-268
9.3.2 Projektdaten.....	9-269
9.3.3 Angebotsmerkmale.....	9-269
9.3.4 Einschränkungen der Vertragsfreiheit.....	9-271
9.3.5 Vertragsdaten .....	9-272
9.3.6 Vertragspreis .....	9-274
9.3.7 Vertragstermine .....	9-275
9.3.8 Terminanpassungen.....	9-276
9.3.9 Terminverzug und Schadensersatz.....	9-278
9.3.10 Vorleistungen des Auftraggebers .....	9-280
9.3.11 Abnahmen .....	9-281

9.3.12 Vertragsaufhebung .....	9-283
9.3.13 Finanzierung und Zahlung .....	9-285
9.3.14 Änderungen des Vertrages .....	9-288
9.3.15 Prozeduren zur Streitregelung.....	9-290
9.3.16 Haftung & Gewährleistung .....	9-291
9.3.17 Garantiezeit / Technische Gewährleistung.....	9-293
9.3.18 Gebühren und Steuern.....	9-294
<b>9.4 Checkliste zu Vertragspflichten .....</b>	<b>9-295</b>
9.4.1 Nachträge zum Vertrag .....	9-295
9.4.2 Aussetzen / Unterbrechen / Einstellen der Arbeit.....	9-295
9.4.3 Abnahmetests .....	9-296
9.4.4 Claims ( Kosten und/oder Zeit).....	9-297
9.4.5 Gewährleistungsfristen.....	9-297
9.4.6 Übernahme der Leistungen und Lieferungen.....	9-297
9.4.7 Strittige Entscheidung / Fristen zum Schiedsgericht.....	9-298
9.4.8 Technische Genehmigung von Dokumenten .....	9-299
9.4.9 Garantien & Bonds.....	9-299
9.4.10 Sonstige vertragliche Fristen.....	9-300
9.4.11 Pflichten des Auftraggebers .....	9-300
<b>9.5 Fragenkatalog zur Vertragsanalyse .....</b>	<b>9-302</b>
9.5.1 Allgemeine und kommerzielle Bedingungen.....	9-302
9.5.2 Technische Bedingungen .....	9-303
9.5.3 Zugeständnisse / Verpflichtungen.....	9-305
<b>10. VERZEICHNISSE: ABBILDUNGEN / LITERATUR / WEB-ADRESSEN.....</b>	<b>10-306</b>
<b>10.1 Abbildungsverzeichnis .....</b>	<b>10-306</b>
<b>10.2 Literaturverzeichnis.....</b>	<b>10-308</b>
<b>10.3 Verzeichnis von Web-Adressen .....</b>	<b>10-313</b>
<b>11. JURISTISCHE UND BETRIEBSWIRTSCHAFTLICHE BEGRIFFE.....</b>	<b>315</b>
<b>11.1 Übersicht der wesentlichen Gesetze der Bundesrepublik Deutschland .....</b>	<b>352</b>
<b>11.2 Übersicht BGB Buch 2: Recht der Schuldverhältnisse.....</b>	<b>356</b>
<b>11.3 Stichwortregister .....</b>	<b>373</b>